



다오메이커(DAO)

주요내용설명서(국문백서)

Korean White Paper

2026년 8월 27일

Disclaimer

본 번역본은 2026년 8월 27일 기준의 다오메이커(DaoMaker) 백서 및 닥스의 관련 내용 위주로 번역되었습니다.

빗썸은 발행주체 또는 운영주체가 제공하는 가상자산의 총발행량, 유통량 계획, 사업 계획 등이 포함된 정보를 이용자들의 편의를 위해 참고용으로 제공하고 있습니다.

본 번역본은 그 내용이 정확하지 않을 수 있으며 원문의 내용이 일부 누락될 수 있으므로, 정확한 정보 습득을 위해서는 원문을 참고하시거나 원문 작성 측에 문의하시기를 바랍니다. 또한 본 번역본은 오픈 커뮤니티의 검토에 따라 내용이 변경될 수 있습니다.

프로젝트 소개

다오메이커(DAOMaker)는 지분과 토큰에 투자하는 소매 벤처기업을 위한 플랫폼을 구축합니다.

위험도가 낮은 참여 프레임워크를 제공하는 것은 벤처 캐피털이 글로벌 소매 부문에 도달하는 데 있어 필수적입니다. 이는 대부분의 소매 투자자가 투자금의 상당 부분을 위험에 빠뜨릴 여력이 없기 때문입니다. 다오메이커는 모든 사람에게 자기 자본을 안전하게 증식시킬 수 있는 기회를 제공함으로써 수많은 사람의 삶의 질을 개선하는 동시에 혁신을 위해 전 세계적으로 새로운 펀딩 소스를 발굴하는 것을 목표로 삼고 있습니다.

비즈니스 모델

제품 개요

분할 부동산, 분할 주식, 탭-앤-런치¹ 지분 옵션 등 사실상 모든 주요 자산은 이미 간단한 앱을 통해 소매 투자자들의 손에 들어왔습니다. 하지만 대부분의 소매 투자자에게 벤처 캐피털은 여전히 접근하기 어려운 영역입니다. 그럼에도 불구하고 벤처 캐피털은 분명히 부를 창출하기 위한 강력한 도구입니다.

벤처 캐피털은 개인 금융 분야의 새로운 개척지입니다. 현재 이 시장은 네이티브 가상자산이거나 지분 크라우드펀딩²에 참여하는 일부 대규모 소매 투자자들로 구성되어 있습니다. 현재의 위험 수준이 대부분의 소매 투자자들이 감당할 수 있는 한계를 넘어서기 때문에 이는 기능적으로 결함이 있는 접근 방식입니다.

다오메이커는 소매 투자자들이 벤처 캐피털에 요구하는 단순성과 참여의 용이성을 제공합니다. 동시에 다오메이커가 제공하는 벤처 투자 기회³의 손실 제한³ 특성은 위험 회피적인 소매 투자자들의 성향에 부합합니다.

¹ Tap an Launch

² Crowdfunding

³ Downside capped

벡터: 구조화된 펀딩 상품 1단계

플랫폼의 1단계에서는 소매 투자자를 위한 손실 방지⁴ 기능이 있는 새로운 형태의 벤처 캐피탈 상품을 소개합니다. 여기에는 규제 준수를 유지하고, 완화된 자본 진입로를 활성화하며, 높은 품질과 장기적인 성장 가능성을 가진 소매 투자자 기반을 확보하기 위한 온보딩 프레임워크 출시도 포함됩니다.

이 단계에서는 학습 곡선이 낮고 사용자 온보딩이 쉬워 위험도가 낮은 벤처 투자 시장을 열어줍니다. 이러한 상품은 시장의 규범에 익숙하면서도 프로젝트 팀에 대한 책임이 추가되는 반면 소매 투자자들의 위험은 줄여주는 중요한 특징을 가지고 있습니다.

이 기간 동안 다오메이커는 벤처 펀딩의 위험 대비 보상 비율⁵을 새롭게 구성하는 벤처 채권(VB)⁶을 출시하기 위한 준비를 할 것입니다. 다만, 상품의 변수를 이해하는 데 높은 학습 곡선이 요구되는 고수요 상품으로 모멘텀과 시장 점유율을 확보할 계획입니다. VB는 사용자들이 벤처 채권의 작동 원리를 알 필요가 없는 간편한 사용자 경험을 제공할 것이지만, 사람들은 VB가 제공하는 안전성이 어떻게 확보되는지에 대해 알고 싶어할 것입니다.

1단계의 목표는 벤처 투자에 대한 수요를 창출하고 위험이 제한된⁷ 기회에 대한 이해를 돕는 것입니다. 보상은 감소하지만, 위험 대비 보상 비율은 전통적인 벤처 투자처럼 큰 위험을 감수하지 않으면서도 대체 시장의 비율을 계속 앞서 나갑니다. 이를 위해 첫 번째 상품 라인은 다양한 형태의 환불 가능한 소매 벤처 투자를 통한 위험 제한 투자에 집중합니다. 이 플랫폼은 이미 1단계에 진입했으며, 이 단계의 대부분 상품이 이미 사용되고 있습니다.

⁴ Downside Protection

⁵ Risk: Reward Stature

⁶ Venture Bond, VB

⁷ Risk capped

- **환불 가능한 SHO (Strong Holder Offering)**

2차 시장 지원, 네트워킹 가치 또는 전용 기술을 바탕으로 고품질 소매 투자자에게 보상을 제공하는 토큰 자금 조달 방식입니다. 우리는 품질 지표 평가를 위한 기본 채널 분석 도구 외에도 이전 출시에서 활용했던 10만 명 이상의 투자자 평가를 위한 독점 데이터 세트를 보유하고 있습니다.

대부분의 프로젝트에서 퍼블릭 세일은 시드⁸커뮤니티를 성장시키기 위한 메커니즘이자 회사의 마케팅 개선을 위한 수단으로 여겨집니다. 그러나 대부분의 퍼블릭 세일은 토큰을 구매하자마자 팔아버리는⁹ 다중 계정과 봇으로 인해 어려움을 겪고 있습니다. rSHO는 고품질 소매 투자자와 이를 찾는 새로운 프로젝트 출시라는 두 가지 시장을 연결합니다. 이는 고품질 커뮤니티를 통해 초기 홍보를 진행하는 프로젝트 출시에 대한 확신을 가지고 위험이 제한된 형태로 소매 투자자를 참여시킴으로써 달성됩니다.

이는 규제를 준수하는 토큰 판매가 기업들에게 더욱 합리적인 선택이 된 상황에서 규정 준수를 맞추는 것이기도 합니다. 2021년부터 AMLD6 지침이 시행되므로 엄격한 규정 준수는 유럽 시장 진출을 위한 필수 요건이 될 것입니다. 다오메이커의 출시 플랫폼은 이미 6차 지침을 준수하도록 업그레이드되었습니다.

- **온보딩 프로세스**

다오메이커의 토큰화된 스타트업은 강력한 보유자 시스템을 활용하여 모든 화이트리스트 지갑에서 최상위 참가자를 선별하는 규제 준수 퍼블릭 세일을 실행하기 위한 플랫폼을 갖게 됩니다. 출시된 프로젝트에 다오메이커 생태계와의 커뮤니케이션을 촉진할 자체 리서치 페이지가 주어지면 신청자는 온보딩에 필수적인 심사 과정을 거쳐야 합니다.

그러면 관심을 가진 참가자는 가장 활발하게 사용되는 퍼블릭 월렛을 화이트리스트에 등록하라는 요청을 받게 됩니다. 그런 다음 등록된 각 지갑의 거래 내역에 대한 스캔이 이루어집니다. 보유 이력, LP¹⁰ 활동, 거래 행위 등의 요소를 바탕으로 지갑에 대한 검토가 이루어집니다. 그러면 지갑 장기 보유 이력이 있거나 AMM에 유동성을 제공한 이력이 있는 지갑 소유자는 다른 사람들보다 높은 등급을 받게 됩니다.

한편 다중 계정 사용자 또는 단기 차익 거래 이력이 있는 사용자의 지갑은 그림자 처리가 되어 참여가 제한됩니다.

⁸ Seed

⁹ Flip

¹⁰ Limited Partner

점수가 가장 높은 사용자에게는 개인 할당량이 제공되며 KYC¹¹ & AML¹²요건을 통과하는 경우 SHO에 참여하는 것이 허용됩니다.

- **탈중앙화된 가속기**

생태계의 가치를 보호하기 위해 모든 SHO는 6개월 후 80%를 환불해야 합니다. 플랫폼에서 조달된 자금의 80%는 낭비를 방지하기 위해 다오메이커가 관리합니다. 6개월 후, 사용자에게는 토큰을 환불하고 환불액을 청구할 수 있는 72시간의 기간이 주어집니다. 환불된 토큰은 소각됩니다. 사용자는 구매한 토큰의 100%를 환불할 수 있으며 원래 가치의 80%를 돌려받게 됩니다.

프로젝트 토큰 가격이 최초 구매가의 80% 이상인 경우에는 대부분의 참가자가 토큰 환불을 원치 않을 것이라고 예상할 수 있습니다. 환불되지 않은 자본의 일정 비율은 네이티브 토큰을 매수하는 데 사용되어 스테이킹¹³한 DAO 보유자에게 분배됩니다. 이는 모든 DAO 생태계 참가자가 프로젝트를 성공으로 이끌도록 장려하는 순환 구조를 형성하며, 탈중앙화된 가속기의 적극적인 구성원에게는 토큰 유통의 우선순위가 더 높습니다. 프로젝트가 6개월 후 성공하면 모든 생태계 구성원이 보상을 받게 됩니다.

가치 추가는 스타트업 성장 키트를 통해 평가되고 가능해집니다. 소셜 마이닝 기반 허브 또는 DAO는 가장 중요한 요소인 동시에 다른 커뮤니티 구성원을 위해 사용자 평가를 간단하게 조직하거나 용이하게 만들기도 합니다. 사용자는 유통성을 통해 2차 시장 가치를 추가하거나, 발전을 위한 보조 기술을 추가하거나, 프로젝트의 비즈니스 발전을 확장하거나, 단순히 적극적인 지지자가 될 수 있습니다. 이 모든 요소는 허브 또는 DAO에서 포착된 후 다른 사람들이 볼 수 있도록 공개됩니다.

스마트 컨트랙트 위험에 대한 걱정 없이 YieldShield의 일부인 체인 분석과 같은 기술을 지원합니다.

- **Dynamic Coin Offering (DYCO)**

DYCO 참가자는 토큰을 보유했던 수익을 내고 팔았던 이를 환불할 수 있습니다. 유에스디코인(USDC)은 환불 과정이 완료될 때까지 유통량 100%를 담보합니다.

¹¹ Know Your Customer

¹² Anti-Money Laundering

¹³ Staking

토큰 가치가 환불 가치보다 낮아지면 DYCO 참가자는 시장에서 토큰을 구매하고 환불하는 방식으로 위험 부담 없이 수익을 얻을 수 있습니다. 환불된 토큰은 자동으로 소각되므로 총발행량은 최대 100%까지 감소될 수 있습니다.

벡터: 구조화된 펀딩 제품 단계 2

2단계에서는 VB를 통해 다오메이커 플랫폼에 처음으로 위험이 0에 가까운 벤처 투자를 도입합니다. VB는 다오메이커가 제공할 최초의 대량 소비자 제품입니다. 2단계에서는 플랫폼에서 이루어지는 모든 발행이 토큰화된 스타트업이 될 것입니다. 2단계의 목적은 다오메이커 플랫폼의 사용자 예치금을 기하급수적으로 늘리는 것이며, 이는 대량 소매 제품을 위한 토대가 됩니다. 이 단계에서는 VB의 첫 출시가 이루어질 것이며, 여기에는 팀을 위한 즉각적인 채권 출시, 채권 구매자의 주요 자본의 안전한 배포, 이자 및 발행된 토큰의 자동 스왑¹⁴, 채권 만기 시스템 등이 포함될 것입니다. 이 단계에서 빠지게 될 핵심 요소는 벤처 채권을 위한 공식적 2차 시장으로, 이는 다음 단계에서 출시될 것입니다.

- **벤처 채권(VB)**

VB는 다오메이커가 가장 최근에 이룬 혁신입니다. 디파이¹⁵ 및 씨파이¹⁶를 단일 레이어로 취급하고 그 다음에는 발생한 이자를 지분 및 토큰 구매에 적용하는, 위험이 0에 가까운 벤처 캐피탈 투자 제품입니다. VB를 통해 사용자는 디파이/씨파이 초과 담보 마진 대출 시장에서 발생한 이자를 원하는 프로젝트에 위임합니다.

스테이킹한 자산을 정해진 기간 동안 락업하면 프로젝트에 위임된 전체 사용자의 합산 이자를 기준으로 매달 프로젝트에 목표 펀딩액이 제공됩니다.

기업은 그들이 필요로 하는 소각률에 따라 펀딩을 받습니다. 소각률이 증가하고 시장에서 수요가 발생하면 프로젝트는 더 많은 채권을 발행할 수 있습니다. 그러나 프로젝트가 토큰 공급량을 늘릴 수는 없으므로 새로운 채권 라운드를 통해서 발행되는 토큰은 미리 할당된 토큰에서 나와야 합니다.

¹⁴ Swap

¹⁵ DeFi (decentralized finance)

¹⁶ CeFi (centralized finance)

벡터: 구조화된 펀딩 제품 단계 3

구조화된 펀딩 제품 로드맵의 3단계는 2022년 이후에 초점을 맞추고 있습니다.

다오메이커는 지분 크라우드펀딩을 통해 전통적인 주식으로 확장해 나갈 계획입니다. 이 단계에서는 벤처 채권 거래소의 출범도 보게 될 것으로, 그 전년도에는 유동성 보장을 위해 벤처 채권 가치 판단 및 인식을 촉진하는 최고의 수단을 평가하는 데 충분한 시간을 할애할 것입니다.

USD 피아트 온램프 및 지분 지원을 위한 라이선싱에 2021년의 시간 대부분을 사용하게 될 것으로 예상하기 때문에 지분 크라우드펀딩의 목표는 2022년으로 설정했습니다.

- **VB 거래소**

VB로부터 받은 토큰은 유동성을 가질 수 있습니다. 따라서 발행하는 토큰의 가치에 따라 채권 자체와 가치가 연결될 수 있습니다. 이러한 채권 유동성 및 시장 가치에 따른 거래를 촉진하기 위한 벤처 채권 거래소가 만들어지게 될 것이며, 이에 따라 벤처 채권은 토큰처럼 유동성을 갖게 될 수 있으므로 투자자에게 매력적인 대상이 될 것입니다.

주식의 벤처 채권 거래를 위해서는 결코 얻을 수 없을 증권 거래소 라이선스가 필요하므로 거래소는 토큰의 VB만 지원할 것입니다. 비공개 주식 VB 거래소는 공인된 투자자들만 이용할 수 있을 것입니다.

- **벤처 캐피탈을 위한 마진**

대출은 가상자산 공간에서 견고한 토대 위에 빠르게 성장하는 산업 중 하나입니다. 대출 수요의 핵심 동인은 다음을 활용하려는 소망입니다. (A) 라지캡에 대한 대출 확장 또는 (B) 라지캡에 대한 대출 유지와 흥미로운 스몰캡 및 미드캡으로의 다양화. 다오메이커는 새로운 형태의 마진을 받아들일 것입니다. 그것은 바로 벤처 캐피탈에 대한 대출입니다.

현재 자산으로부터 분리되는 것은 원치 않지만 다오메이커에서 새로 출시되는 흥미로운 토큰 또는 주식에는 대출되기를 원하는 유동성 가상자산 보유자들은 새로운 형태의 마진에 접근할 수 있게 될 것입니다. 이들은 벤처 캐피탈 참여를 위해 스테이블코인¹⁷에 접근하기 위한 담보로 자신의 가상자산을 이용할 수 있을 것입니다.

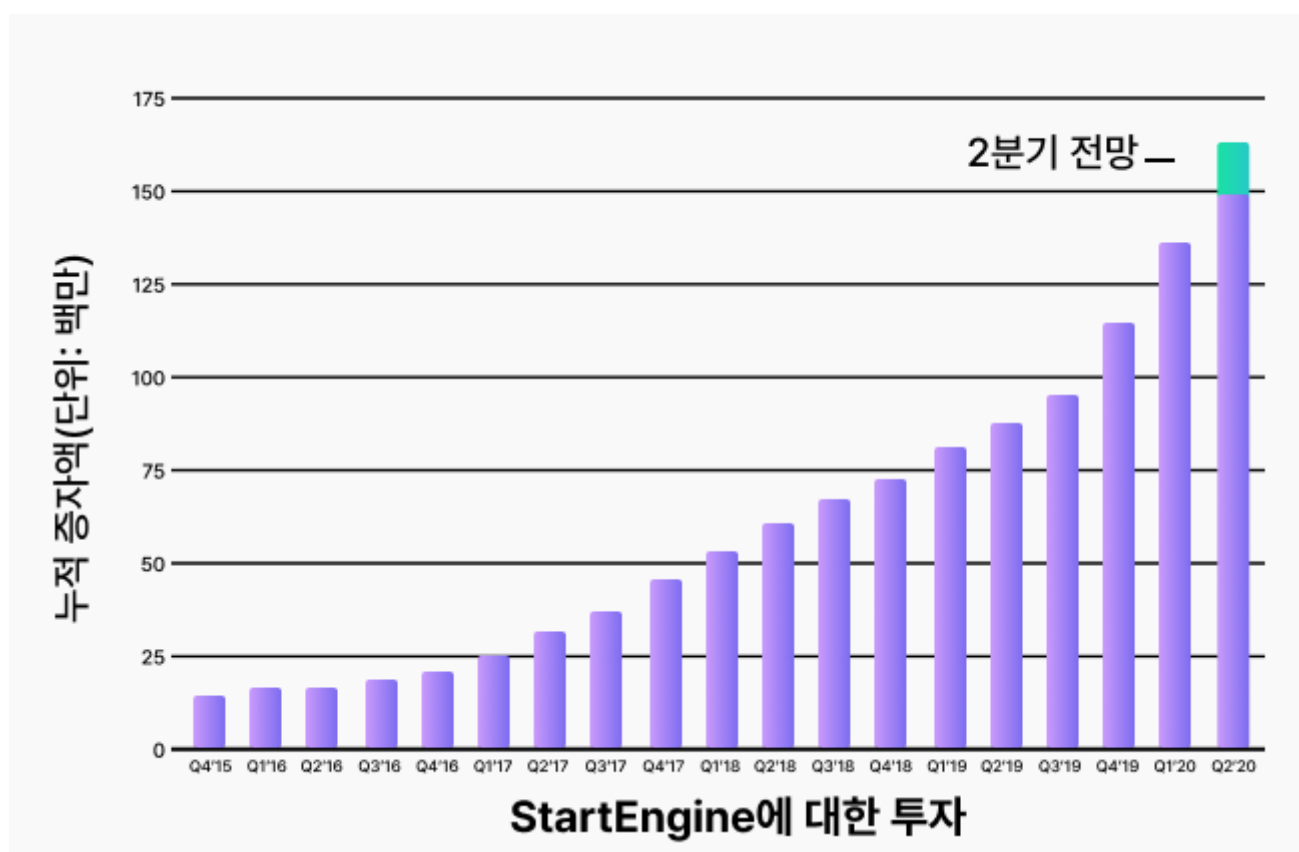
¹⁷ Stablecoin

이는 초과 담보 마진 대출 시장이 될 것입니다. 따라서 채무자는 예치금 가치의 일부만 수령하게 될 것입니다. 그러나 이것은 과거에 없었던 형태의 마진을 제공할 것이며, 이 분야에서 우리가 경험한 바에 따르면 새 출시에 참여할 수 있도록 보유하고 싶은 자산을 청산하는 것은 어떤 사용자에게든 고통입니다. 이 제품은 그러한 문제를 곧바로 해결합니다.

이 대출 시장은 유사한 부류에서는 최초이며 이미 관련 시장이 존재합니다. 이는 rSHO 및 DYCO에 적용 가능합니다. 이러한 시장은 손실이 방지된다는 점을 고려했을 때, 초과 담보 시장에서 대출이 발생한다는 점과 대출한 자본을 벤처 기업에서 우선적으로 상환할 수 있다는 점에서 채권자는 제한적인 리스크에만 노출됩니다.

- **증자**

다오메이커는 주요 OECD 국가에서 자본금 증자 라이선스를 신청할 것입니다. 이에 따라 펀딩 제품을 지분 매각으로 확대할 수 있게 될 것입니다.



많은 국가에서 라이선스는 필요없지만 대신 특정한 규제 요건 하에 운영할 출시 플랫폼은 필요합니다. 이 경우, 대규모 소매업에서 용이한 참여를 촉진하도록 설계된 피아트 온램프의 지원을 받으며 법의 경계 내에서 플랫폼이 작동하도록 보장하려면 상당한 법적 지원이 필요할 것입니다.

다오메이커는 소매업을 주식 시장으로 끌어들이는 사용자 경험을 이제는 벤처 캐피탈 시장의 일부로 만들고자 합니다. 규정 준수 및 법정 화폐 지원은 플랫폼의 중요한 측면이 될 것입니다.

지분 크라우드펀딩은 해가 갈수록 증가하고 있습니다. 그럼에도 불구하고 소매업의 벤처 투자 참여율은 종종 연간 벤처 캐피탈 시장의 1% 미만에 불과합니다. 여기엔 엄청난 성장의 여지가 있으며, 벤처 채권은 이러한 성장의 교두보입니다. 다오메이커는 당사 플랫폼에서의 지분 크라우드펀딩 규제 정도를 고품질 참가자 및 생태계 내 서비스 모음과 결합함으로써 이미 붐을 이루고 있는 이 산업을 성장시킬 뿐만 아니라 지배할 수도 있는 강력한 기회를 포착했습니다.

벡터: 구조화된 펀딩 제품 단계 4

구조화된 펀딩 제품의 최종 단계는 생태계를 금융 시장의 새로운 지형으로 가져옵니다. 지분 지원이 활발해지고 대부분의 또는 모든 피아트 온램프 목표가 완료되고 VB 거래소가 활성화되면 플랫폼은 이 단계에 도달할 것입니다.

이 단계에서 다오메이커 플랫폼은 제한적 파트너로 구성된 탈중앙화 네트워크의 출시를 허용할 것입니다. 이것은 토큰 중심의 기능이 되겠지만, 거버넌스가 성공적 탈중앙화의 핵심적 측면이므로 필요에 따른 것입니다. 목적은 다오메이커 팀에서 제어하지 않고 프로젝트 평가에서 엄청난 역량을 보여주었던 플랫폼 사용자가 제어하는 큐레이션을 플랫폼 내에서 형성하는 것입니다.

이는 품질 관리를 거쳐 기관 고객을 대상으로 해당 프로젝트의 IPO를 수행하는 주요 금융 기관과 궤를 같이합니다. 이 플랫폼은 그런 구조를 지원할 것이지만 토큰 보유자는 LP의 결정자이자 LP 선택 및 평가 단계를 통과하는 프로젝트의 주요 시장이 될 것입니다. LP는 그들의 서비스에 대해 정당하게 성공 보수를 지급받을 것입니다.

- **탈중앙화된 투자 은행**

최초 의도는 벤처 캐피탈을 위한 로빈후드로서 프로젝트를 출시하는 것이지만, 토큰을 통합함으로써 해당 프로젝트는

탈중앙화된 투자 은행으로 진화할 수 있습니다.

Yearn은 누구나 투자 전략을 만들 수 있는 최초의 탈중앙화 헤지펀드가 되었으며, 거버넌스는 그러한 전략의 평가와 승인을 가능하게 합니다. 이는 거버넌스 시스템이 복잡한 금융 엔터티에 능력을 부여할 수 있음을 입증합니다. 이미 투자자 품질을 인식하기 위해 복잡한 데이터 세트를 구현하고 있습니다. 이 메트릭을 확장하면 각 투자자가 어떤 프로젝트에 적극적으로 개입하고 계속 보유할지를 파악함으로써 품질 프로젝트를 인식하는 투자자의 능력을 평가할 수 있게 될 것입니다.

시간이 갈수록 사용자는 유니콘으로 진화하는 프로젝트에 적극적으로 남거나 시가총액 증대로 유니콘이 되는 프로젝트에 투자해 평가 포인트를 얻음으로써 강력한 프로젝트 품질 평가 스킬을 갖추고 있음을 보여주게 될 것입니다.

이러한 포인트로 토큰 보유자는 제한적 파트너 위원회에 이 탈중앙화 투자 은행에 대한 권한을 위임할 수 있을 것입니다. 어떤 아이디어든 제한적 파트너가 신청 요건을 설정하고 신청자가 펀딩을 호스트하도록 독려할 것인지 여부를 집합적으로 평가하여 승인을 내리면 해당 아이디어는 대규모 소매 투자자로부터 자본을 조달할 수 있습니다.

이 탈중앙화 투자 은행은 다음 페이스북이 될 기업이 기관보다는 자체 사용자에게 직접적으로 우선 발행함으로써 스스로를 공개할 수 있도록 만들 것입니다. 이것은 다음 구글이 될 기업이 기관의 벤처 캐피털 펀드보다 예비 사용자로부터 시드 라운드를 조달하도록 할 것입니다. 제한적 파트너 위원회는 토큰 보유자가 매년 정하는 수수료를 포함하여 성공적인 공개에 대한 성공 보수를 받게 될 것입니다.

벡터: 자동화된 가속기

벤처 펀딩 플랫폼을 만들기 위한 다오메이커의 접근법은 항상 단순한 자본 조달 그 이상이었습니다. 우리와 함께 시작하는 프로젝트의 성공은 우리에게 이익이 되며, 우리의 실적은 이를 제대로 진행했다는 증거가 될 것입니다.

성공을 통한 성취 대부분은 인적 자본에 따라 달라지지만 그것이 확장 가능한 경로는 아닙니다. 개방형 플랫폼을 통해서 확장을 향해 나아가고 있을 때는 특히 그렇습니다. 우리는 프로젝트를 배양하는 동안 사용할 기술, 도구 및 전략들을 개발했고 계속

개발하고 있습니다. 다오메이커는 이를 펀딩 플랫폼에 동기화시켜 프로젝트를 쉽게 시작하고 커뮤니티의 참여를 원활하게 만들고자 합니다.

지금까지 이러한 도구와 전략은 업계가 기술 기반의 전략 컨설팅에 앞서 최고의 모습을 확인하는 데 도움이 되어 왔습니다. 그들은 단순히 소매 벤처 투자자에 대한 접근권을 얻는 것 이상을 받게 될 것이기 때문에 앞으로는 이러한 도구 및 전략이 다오메이커 플랫폼을 스타트업에게 있어 더욱 매력적인 도약대로 만들어줄 것입니다. 한편 플랫폼 관련 소매 시장에서는 자신들이 스스로의 구매와 관련해 손실 방지 혜택을 받을 수 있을 뿐 아니라 자신들의 구매가 업계에서 가장 진보된 스타트업 성장 리소스를 활용하여 커뮤니티를 프로젝트 성장의 적극적 수단으로 만들어 준다는 사실을 알게 될 것입니다.

벡터: 자동화된 가속기 단계 1

이 단계에는 이미 적용되고 있거나 활발히 개발 중인 그리고 곧 배포될 스타트업 성장 도구가 포함되어 있습니다. 따라서 1단계는 이미 실행되고 있습니다. 이 단계는 화이트 라벨의 플러그 방식 기술로 구성되며, 이 기술은 초기 단계의 벤처 기업에게 커뮤니티를 활용하고, 상세한 토큰 보유자 데이터를 캡처하는 놀랍도록 영감이 넘치는 CRM에 액세스하고, 심지어 커뮤니티가 자체 성장을 조절할 수도 있도록 하는 리소스를 제공합니다.

1단계 제품들은 다오메이커를 이 분야의 선도적인 프로젝트를 위한 믿을 수 있는 브랜드로 만들었습니다. 우리는 이 제품들을 자금 조달 플랫폼에 통합함으로써 벤처 기업의 성공률을 높이고 그들을 지원하는 커뮤니티의 신뢰도와 참여도를 증진하는 강력한 USP를 이 플랫폼에 제공합니다.

- **소셜 마이닝(Social Mining)**

소셜 마이닝은 토큰화된 스타트업이 커뮤니티 생성 및 온라인 노출에 시동을 걸고 커뮤니티의 프로젝트 지원을 자체적으로 규제하는 조직적인 커뮤니티 생태계를 구축할 수 있게 하는 B2B2C SaaS 솔루션입니다.

이 기술은 스무 가지 이상의 요소들이 조합된 것으로, 각 이해관계자에게 분명한 투표권을 부여하여 다른 이해관계자들이 발전을 위해 만들어낸 가치를 인정할 수 있게 해줍니다. 각 이해관계자의 전체 투표는 생태계에서 얻는 수익을 지정하며, 이 수익은 스테이킹 보상에서 나옵니다. 플랫폼은 각 커뮤니티 구성원의 작업, 즉 그것이 지지이든 유동성 공급이든 또는 심지어 기술 지원이든 해당 작업을 감지합니다. 이것은 다른 이해관계자의 소셜 피드에 공급되는 뉴스 스트림으로 전환됩니다.

커뮤니티는 서로의 수익권을 인정하고 배포할 수 있으며, 프로젝트 책임자 또는 팀은 컨트롤 패널에 액세스하여 생태계 참여도 성장, 넷 스테이크, 유동성, 사용자 주도의 노출 등을 평가할 수 있습니다.

소셜 마이닝을 통해 생성된 주요 제품은 커뮤니티 허브 또는 DAO입니다. DAO는 완전히 커뮤니티에 의해 규제됩니다. 반면에 허브는 프로젝트에서 정한 방향에 맞춰 지리적으로 분산된 프로젝트 커뮤니티를 구성합니다.

- **dTeams**

dTeams는 다오메이커의 최신 제품 중 하나로서, 2021년 1분기에 출시될 예정입니다. dTeams는 소셜 마이닝의 코드베이스를 상당 부분 활용하며, 커뮤니티가 자신들이 지분을 갖고 있는 프로젝트의 성공 요인이 될 수 있게 했던 동일한 기술 미션에 의해 구동됩니다. 중대한 차이점은 토큰만이 아니라 지분 펀딩 프로젝트도 촉진할 수 있다는 사실입니다. 그러나 1단계는 전반적으로 토큰만을 타겟으로 합니다.

dTeams는 지리적으로 분산된 운영 위성의 일부로서 작동하는 글로벌 앰배서더에게 지급과 관련한 사용자 친화적인 개요를 제공함으로써 프로젝트가 탈중앙화된 팀을 구축하고 관리할 수 있도록 지원합니다. 이해관계자는 위성 운영 및 목표에 대한 의사결정에 참여하고, 예산 편성을 요청하며, 심지어는 로컬 팀을 확장시켜 프로젝트에 대한 국제적 존재감을 구축할 수도 있습니다.

- **YieldShield**

유동성 채굴은 가상자산 공간에서 가장 최근에 등장한 혁신 중 하나로서, 커뮤니티가 입증 가능한 제로 트러스트 방식으로 프로젝트를 지원할 수 있는 의미 있는 방법을 제공합니다.

개념의 기발함 때문에 유동성 채굴 프로그램은 익스플로잇, 러그풀, 대규모 펌프 앤 덤프 스캠으로 시달리고 있습니다. 이 분야 프로젝트의 거의 대부분은 사용자에게 유동성 채굴 프로그램을 제공하여 탈중앙화된 거래소의 물량을 늘릴 수 있기를 원합니다. 그러나 유동성 채굴 프로그램의 명성이 커뮤니티로 하여금 참여를 회피하도록 압박합니다.

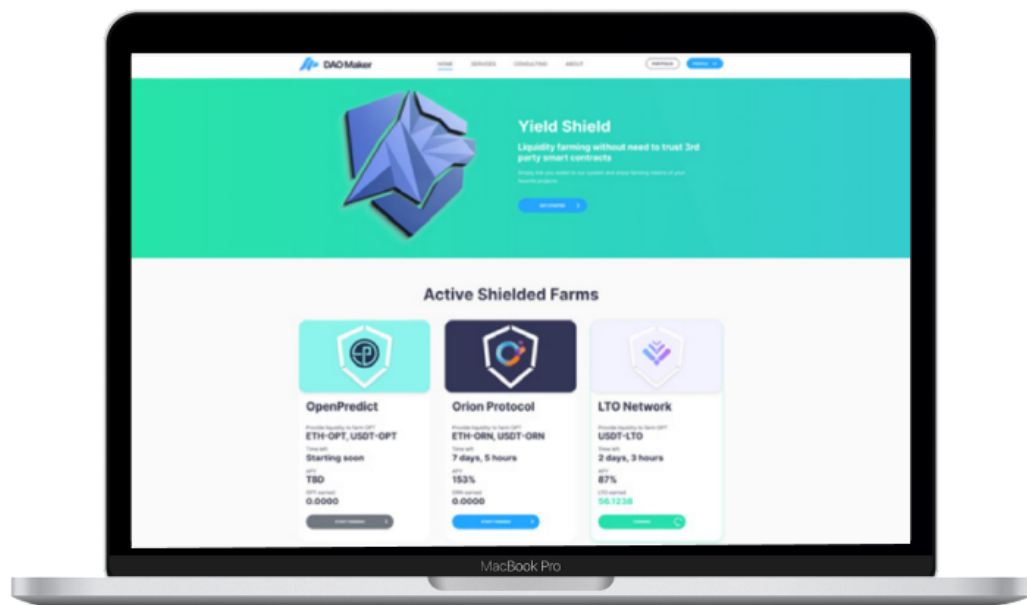
많은 프로젝트가 유동성 토큰 예치를 위한 스마트 컨트랙트를 빌드하는 과정을 거치거나 감사에 비용을 지출하기를 원치 않습니다. 이로 인해 프로젝트, 특히 소규모 커뮤니티 중심의 프로젝트는 유동성 채굴 프로그램이 없거나 안전하지 않은 프로그램을 출시하게 됩니다.

YieldShield는 유동성 보상(이자 농사¹⁸)에 대한 참여를 코인의 경우에는 쉽고 저렴하게, 그리고 채굴자에게는 안전하게 만드는 도구 모음입니다.

LP는 다오메이커의 체인 분석 도구를 사용함으로써 프로젝트 개발 스마트 컨트랙트에 토큰을 락업하지 않고 자신의 프라이빗 지갑에서 LP 토큰을 관리할 수 있습니다. YieldShield는 사용자가 유동성을 제공하고 있음을 입증할 목적으로만 존재하는 제3자 예치 컨트랙트의 필요성을 없애줍니다. 그 대신 지속적인 체인 스캔을 통해 사용자의 HODL 상태를 평가함으로써 프로젝트 책임자는 LP가 감사가 수행되지 않은 위험한 스마트 컨트랙트를 통해 자신의 예치금에 대한 리스크를 감당하도록 강제하지 않고도 수익 프로그램에 참여한 LP를 인식할 수 있습니다.

또한 YieldShield는 서비스로서 감사된 보상 배포자를 구성합니다. 수익 보장성은 LP 지분의 안전성을 넘어 그 이상으로 확장됩니다. 보상 역시 확실해야 합니다. LP는 프로젝트 책임자가 보상 자금을 사전에 조성했는지 여부를 검증하고 감사된 배포자가 보상을 보유하고 있다는 확신을 가질 수 있습니다. 보상 토큰이 시장에서 훼손된 후 덤핑 처리될 위험성이 현저히 줄어들기 때문에 후자는 프로젝트의 비 LP 커뮤니티에게도 안도감을 줍니다.

YieldShield의 마지막 도구는 유동성 락업 메커니즘입니다. 유동성 공급자가 자신의 포지션으로 안전하게 진입하기 위해서는 프로젝트 책임자가 시드 유동성을 종료해서는 안 됩니다.



¹⁸ Yield farming

YieldShield의 목적은 다오메이커 생태계의 프로젝트를 위한 유용성 너머로까지 확장됩니다. YieldShield는 강력한 가치 거래로서 작동합니다. 프로젝트와 그 커뮤니티는 프로젝트를 위한, 계속 성장하는 중요한 형태의 커뮤니티 지원에 참여할 수 있게 해주는 제품군에 액세스할 수 있습니다. 그렇지만 프로그램과 연관된 리스크와 비용은 없습니다.

반면에 YieldShield를 활용하는 유동성 프로그램은 다오메이커 플랫폼 내에서만 그렇게 해야 합니다. 프로그램에는 프로젝트의 유동성 공급자가 관련되어 있으므로 이로 인해 일부 최고 품질의 소매업 가상자산 보유자를 위한 사용자 확보 창구가 생성됩니다.

벡터: 자동화된 가속기 단계 2

자동화된 가속기 벡터의 2단계는 사모 펀드로의 확장에 초점을 두고 있습니다. 지분 펀딩 프로젝트를 지원하기 위한 우리의 툴킷을 성장시키는 것이 한동안 우리의 로드맵에 있었으나, 이러한 움직임에는 더 엄격한 규제 준수가 포함되어 있습니다. 우리의 법적 조력자들은 특정 프레임워크 하에서 스타트업 성장 제품의 기능이 지분 펀딩 규제를 준수할 수 있음을 확인했습니다.

따라서 상장되지 않은 지분 펀딩 프로젝트로의 확장은 출시 단계가 아닌 확장 단계입니다. 스타트업의 지분 펀딩 부문 확장을 위한 우리의 시장 진출 전략은 스타트업이 밀집된 도시에서의 최초 출시를 통해 영업 전문가들로 이루어진 팀을 기르는 것으로, 이들 전문가는 스타트업에 대한 SaaS 판매와 관련한 입증된 실적을 가지고 있어야 합니다.

- **비상장 주식을 위한 dTeams**

dTeams 시장 성장을 위한 로드맵에서 최초의 지분 펀딩 프로젝트는 지분 매각을 통해 펀딩을 받은 비상장 스타트업을 대상으로 합니다. 이를 위한 강력한 진출 시장에는 지분 크라우드세일을 우리의 플랫폼에서 시작하는 프로젝트들이 있습니다.

dTeams의 토큰 버전은 프로젝트의 토큰 스테이킹 보상을 인센티브 메커니즘으로 사용하는 데에 달려 있습니다. 지분 펀딩은 스테이킹을 포함하지 않은 반면에 지분 보상은 포함할 수 있습니다. 비상장 주식용 dTeams에는 작업에 대한 지분 분배가 포함될 것입니다. 2020년 초반부터 검토한 결과, 이는 2016년의 규제 크라우드펀딩 수정 조항에 따라 허용되며 이와 관련해 우리 법적 조력자의 승인을 받았습니다.

우리는 이러한 규제적 제한을 받는 프로젝트를 위한 dTeams를 출시하는 것 외에, Reg. D와 Reg. CF 둘 다 지원하는 플랫폼을 추구하기 위해 더욱 진보된 법률 지침을 적용할 것입니다.

벡터: 자동화된 가속기 단계 3

우리의 목표는 dTeams를 사실상 모든 회사에 연결할 수 있도록 만드는 것입니다. 이 단계에서 제품은 상장 주식으로 확장될 것입니다. 라지캡은 헤드라인과 사람들의 노출을 지배하는 경향이 있는 반면, 주식의 대부분은 양으로 평가할 때 스몰캡 또는 마이크로캡입니다. 그들의 가치 평가는 대규모의 비상장 지분 펀딩 회사에 의해 그리고 심지어 대규모의 토큰화된 개발에 의해 가려지는 경우가 종종 있습니다.

많은 지분 펀딩 스타트업은 조기에 주식 시장에 상장하는 쪽을 선택하는 데, 그 이유는 이를 통해 더 큰 펀딩에 액세스하거나 지나치게 강요적인 지분 투자자와의 관계를 끊을 수 있기 때문입니다. 상장된다 하더라도 수많은 소기업은 여전히 초기 단계 스타트업과 마찬가지로 성장 제품을 필요로 합니다. 규제 준수를 위해서는 우리 제품을 점점 줄이고 보다 깊이 있는 컨설팅과 법적 승인을 받을 필요가 있습니다.

이것이 자동화된 가속기 벡터의 마지막 단계입니다. 그 출시는 비상장 주식에서 성공을 거둔 후에 확정됩니다. 우리는 상장 지분 펀딩 회사들이 있는 더 큰 시장으로 확장하기 전에 비상장 지분 펀딩 프로젝트의 바람직한 선례로부터 배울 기회를 갖게 될 것입니다.

- **공모 주식을 위한 dTeams**

우리는 dTeams를 주식회사로 확장시킬 것입니다. 미국 내 수만 개의 상장 스타트업이 마이크로캡¹⁹ 또는 나노캡²⁰으로서의 자격을 갖추고 있습니다. 그 둘 다, 특히 후자는 상장되었음에도 불구하고 가속이 필요할 만큼 작은 규모입니다.

공개 거래 주식 배포는 합법적이면서도 일반적인 것입니다. 그러나 이를 위해서는 KPI가 필요하므로 아직 대규모로 배포되지는 않은 상태입니다. dTeams는 KPI 충족 및 추적을 자동화함으로써 공모 주식을 후원자 커뮤니티에 합법적으로 배포하는 것이 가능하도록 만듭니다.

¹⁹ Microcap

²⁰ Nanocap

토크노믹스

- **프라이빗 세일: 24.68%**
20% 토큰 생성 이벤트²¹, 3개월 클리프²², 9개월 선형 잠금 해제
- **팀: 20.00%**
0% 토큰 생성 이벤트 1년 클리프, 선형 잠금 해제 21개월
- **인수합병: 14.00%**
0% 토큰 생성 이벤트, 1년 클리프, 24개월 베스팅²³
- **고객 인센티브: 10.00%**
0% 토큰 생성 이벤트, 2개월 클리프, 45개월 선형 베스팅
- **DAO - 관리형 재단: 10.00%**
0% 토큰 생성 이벤트, 1년 클리프, 39개월 선형 베스팅
- **생태계 성장: 9.00%**
0% 토큰 생성 이벤트, 1년 클리프, 3년 선형 잠금 해제
- **재단: 7.00%**
0% 토큰 생성 이벤트, 2년 클리프, 1개월 선형 베스팅

²¹ Token generation event (TGE)

²² Cliff

²³ Vesting

- **어드바이저 & 미래의 팀: 5.00%**

0% 토큰 생성 이벤트, 1년 클리프, 21개월 선형 잠금 해제

- **퍼블릭 세일: 0.32%**

100% 토큰 생성 이벤트

로드맵

다오메이커는 별도 로드맵을 공지하고 있지 않으나, 공식 홈페이지 및 트위터를 통해 사업 현황에 대한 공지를 상시로 진행하고 있습니다.

- 홈페이지: <https://app.daomaker.com/>
- X(구 트위터): <https://x.com/daomaker>

*상기 링크는 작성일 기준으로 유효한 링크이며 변경될 가능성이 있습니다.